

Programme Apporteurs d'affaires PunchLink

PunchLink.app — pilotage intégré de projets industriels · L2V SASU, SIREN 100 651 868 · contact@punchlink.app

Grille de commission

Commission principale

Période	Commission	BUILD Société DO	Premium Société DO
An 1 (mois 1-12)	15% du CA HT mensuel	112,35 €/mois × 12 = 1 348 €	194,85 €/mois × 12 = 2 339 €
An 2 (mois 13-24)	5% rappel	37,45 €/mois × 12 = 449 €	64,95 €/mois × 12 = 779 €
An 3 (mois 25-36)	5% rappel	449 €	779 €
Total 3 ans / vente	—	≈ 2 246 €	≈ 3 897 €

Comment la commission est versée — exemple concret

Important : la commission est mensuelle et suit l'abonnement du client.

- 1 vente BUILD Société (749 € HT/mois) = commission de **15 % soit 112,35 € HT versés chaque mois**, pendant les 12 premiers mois d'abonnement du client → **1 348 € HT au total sur l'an 1** (puis 5 % en rappel les années 2 et 3).
- Le total de 1 348 € est donc **réparti sur 12 mois** — ce n'est pas 1 348 € par mois.
- La commission suit l'abonnement : si le client résilie, les versements s'arrêtent. Elle est **définitivement acquise après 90 jours** d'abonnement du client (période de garantie).
- **Chaque vente s'additionne aux précédentes** : 3 clients BUILD actifs = 3 × 112,35 € = 337 €/mois, et ainsi de suite. C'est un revenu récurrent qui se construit vente après vente.

Commission sur add-on AI et sièges supplémentaires

- **Add-on AI MCP** (BUILD seulement, 199 €/mois) : 15% an 1 = 358 €/vente + 5% an 2-3 = 119 €/an
- **Siège DO supplémentaire** (au-delà des 5 inclus, 99 €/mois) : 15% × 12 = 178 €/siège extra an 1
- **Siège AI supplémentaire** : 15% × 49 × 12 = 88 €/siège AI extra an 1

Bonus performance (à la discrétion de Laurent, conditionné)

Action	Bonus	Conditions
3 à 6 ventes/mois (atteinte mensuelle)	+500 € HT	Sur 1 mois
7 à 9 ventes/mois	+800 € HT	Sur 1 mois

10 ventes/mois et plus	+1 500 € HT	Sur 1 mois
Parrainage d'un nouvel apporteur qui fait sa 1ère vente	+500 € HT	Vente confirmée + paiement reçu
Vente Entreprise (CA > 50 k€/an)	+5% supplémentaire sur le 1er an	Validé manuellement

Conditions strictes

- **Païement** : à 30 jours fin de mois, sur facture HT, après réception paiement client Stripe
- **Clawback** : commission restituée si le client résilie ou demande remboursement dans les **90 jours** suivant la souscription
- **Clawback nul** au-delà de 90 jours : la commission an 1 est définitivement acquise
- **Pas de double commission** : un client qui revient via un autre apporteur reste rattaché au premier (sauf si lui-même nous saisit pour changer d'apporteur)
- **Statut requis** : indépendant (micro-entrepreneur, EI, SASU, EURL) — pas de salariés masqués

Exemples de revenus annuels apporteur (an 1 uniquement, sans rappels)

Profil apporteur	Ventes BUILD/mois	Ventes Premium/mois	Commission/mois	Total an 1
Occasionnel	1 BUILD	0	112 €	1 348 €
Régulier	2 BUILD	0	225 €	2 696 €
Engagé	3 BUILD + 1 Premium	—	532 €	6 385 €
Top performer	5 BUILD + 2 Premium	—	952 €	11 426 € + bonus 300 €/mois

Réalité commerciale honnête : un apporteur indépendant qui fait 2-3 ventes/mois en parallèle d'autres mandats peut générer **2 000 à 6 000 €/an** sur PunchLink uniquement. Ce n'est pas un revenu principal, mais un complément cohérent à un portefeuille multi-marques.

Programme France prioritaire + International ouvert

Programme France (priorité)

- **Cible commerciale** : sites industriels français (sidérurgie, chimie, agro, pharma, énergie, ciment, automotive)
- **Avantage** : leads inbound captés via la landing page FR sont **redistribués aux apporteurs France** sur rotation équilibrée (round-robin)

- **Pas de territoire exclusif** mais priorité géographique : un apporteur lyonnais reçoit en priorité les leads Auvergne-Rhône-Alpes
- **Documents commerciaux fournis** : tous en français professionnel
- **Conditions identiques** à l'international (15% an 1 / 5% an 2-3)

Programme International

- **Pays ouverts** : Belgique, Suisse, Luxembourg (FR), Allemagne (DE), Espagne (ES), Italie (IT), Pologne (PL), Royaume-Uni (EN) — pays où la landing existe
- **Conditions identiques** à la France (pas de réduction de commission à l'international)
- **Pas de redistribution de leads** : l'apporteur international doit prospecter de son propre chef
- **Documents commerciaux** disponibles dans la langue du pays
- **Facturation** : en EUR uniquement, l'apporteur facture L2V SASU France

Pourquoi avantage à la France

1. C'est notre marché principal (siège L2V Lyon, langue native française)
 2. Les leads inbound via landing FR sont les plus qualifiés
 3. Nous voulons consolider la France avant de scaler à l'international
 4. Cohérence avec notre positionnement "PunchLink, plateforme française"
-

Ce que reçoit chaque apporteur

Dès la signature :

- **Deck commercial 18 slides** (PPTX + PDF) — la présentation produit utilisée en rendez-vous client.
- **Pages de référence punchlink.app** : tarifs détaillés, méthodologie ROI (pour les DAF), histoires clients chiffrées, pages secteurs.
- **Lien de souscription personnalisé** — vos ventes sont suivies automatiquement.
- **Modèle de signature email** « Apporteur d'affaires officiel PunchLink ».
- **Onboarding en visio de 2 h avec le fondateur** : pitch complet, démo bout-en-bout, mécanique tarifaire, questions-réponses.

En continu :

- Points réguliers avec le fondateur et évolutions produit en avant-première.
- **Backup démo** : si vous ne pouvez pas conclure seul, le fondateur fait la démo finale — sans rien changer à votre commission.
- Réponse email sous 24 h ouvrées.

Le kit s'enrichit au fil du programme (fiches produit par module, comparatifs concurrents, études de cas).

Process de recrutement & onboarding

Etapes de recrutement

1. **Candidature** : email à contact@punchlink.app avec :
 - LinkedIn de l'apporteur
 - 5 lignes sur expérience commerciale et secteurs maîtrisés
 - Type de clientèle naturelle (PME industrielles, ETI, grands comptes ?)
 - Statut juridique (déjà indépendant ou en cours de création)
2. **Pré-sélection Laurent** : 48h de réponse, retour rapide.
3. **Visio 30 min** :
 - Pitch produit complet par Laurent
 - Démo bout-en-bout
 - Grille de commission validée
 - Q&A
 - Décision mutuelle
4. **Contrat** signé électroniquement (DocuSign ou Yousign) :
 - Contrat d'apporteur d'affaires (modèle avocat)
 - NDA
 - Annexe commission
5. **Onboarding 2h en visio** :
 - Remise du kit de vente (deck + pages de référence)
 - Création du slug ?ref= personnel
 - Créneaux de démo avec le fondateur sur demande
 - Démo personnalisée avec questions
6. **Démarrage commercial** dans la semaine.

Suivi des 6 premiers mois

- **Mois 1-3** : check-in toutes les 2 semaines avec Laurent (visio 30 min)
 - **Mois 4-6** : check-in mensuel
 - **Au-delà** : sur demande
-
-

Candidater

Envoyez un email à contact@punchlink.app avec :

- votre profil LinkedIn,
- 5 lignes sur votre expérience commerciale et vos secteurs,
- votre type de clientèle naturelle (PME industrielles, ETI, grands comptes),

- votre statut juridique (micro-entrepreneur, EI, SASU, EURL — existant ou en cours).

Réponse sous 48 h ouvrées, puis visio de 30 minutes avec le fondateur.

© 2026 L2V SASU — PunchLink.app — Document candidat. Les conditions définitives figurent au contrat d'apporteur d'affaires.